

Rocznik: _____	Pochodzenie PL: _____	Zarejestrowany w Polsce: _____
Przebieg: _____	Właściciele PL: _____	Przegląd w Polsce: _____
		Właściciele DE: _____
	Bezwypadkowy: _____ (zaznaczone w ogłoszeniu)	Średnia cena: _____
		Ile kosztował gdy był nowy: _____

Dzień dobry, dzwonię w sprawie samochodu. Czy ogłoszenie nadal **aktualne**? [którego? = handlarz]

Czy mógłby Pan udostępnić mi dane z 1 strony dowodu rejestracyjnego, chciałbym sprawdzić samochód na stronie historiapojazdu.gov.pl

Stan techniczny - wywiad

Co było naprawiane? Czy posiada Pan rachunki?
 Co należy w najbliższym czasie wymienić?
 Samochód stał pod dommem czy był garażowany?
 Czy podwozie było zabezpieczane przed rdzą?
 Czy posiada Pan historię serwisowania np. oleju?

Zabezpieczenie podwozia:

Zabezpieczenie lakieru:

Elektronika:

Opony i felgi: _____ Średnica _____
 Rok _____
 2 komplet

Akumulator:

Klimatyzacja: _____ Nabijana _____
 Odgrzybiana _____

Olej:

Faktura - zwolnienie z podatku.

Z kim bym ewentualnie podpisywał umowę?

Jak długo jest Pan właścicielem? Jak długo posiada Pan samochód?

Gwarancja do studni?

Uszkodzenia zewnętrzne?

Zurzycie wewnętrzne?

Jakie ma obecnie problemy?

Inspekcja mojego mechanika?

Wypadkowy?

Umawianie spotkania

Ile czasu Pan zarezerwuje dla nas na oglądanie samochodu?

Czy posiada Pan wiedzę na temat tego samochodu i jego historii?

Czy jest Pan osobą decyzyjną w sprawie ceny?

Czy jeżeli bym się zdecydował to będziemy mogli podjechać do mechanika/na stację diagnostyczną?

Czy mógłbym prosić o kilka dodatkowych zdjęć, które wskazują uszkodzenia etc.

! Dlaczego sprzedaje ktoś samochód?

Negocjacja ceny?

Wolę żeby mi Pan powiedział co jest nie tak i trzrba zrobić, wtedy wiem dlaczego Pan sprzedaje i że nie chce mnie Pan oszukać.

Nie negocjuj przez telefon

UWAGA na rozpraszacze, teksty typu: "głośnik brzęczy" - odwrócenie uwagi